

Vertriebsmitarbeiter (m/w)

Ihre Aufgaben

Ausbau und Potentialausschöpfung bei Bestandskunden
Kundenakquise
Vorfürhungen
Schulungen und Verkauf

Ihr Profil

Fleißig, engagiert, begeisterungsfähig und Affinität zum Vertrieb.
Kommunikationsstark, Einfühlungsvermögen, Eigenmotivation und Belastbarkeit.
Verkaufsgeschick im telefonischen Kundenkontakt.
Erfahrungen im Vertrieb, gute EDV-Kenntnisse, technisches Verständnis und kaufmännische Fähigkeiten.
Teamfähig und engagiert.
Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Wir bieten

Verantwortungsvolle und entwicklungsfähige Position.
Interessante und abwechslungsreiche Aufgaben in einer wachsenden Branche im Bereich der Videoüberwachung
Neuer Wirkungskreis in einem hochmotivierten Team.
Angemessene Vergütung

Bewerbungen an

Wachsen Sie mit uns! Wenn Sie ein langfristiges Engagement in unserem Unternehmen suchen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an:

kip@kjl-video.de

oder via Post an

KJL Sicherheitssysteme GmbH & Co. KG
Frau Pölkow
Angerburger Str. 1
22047 Hamburg